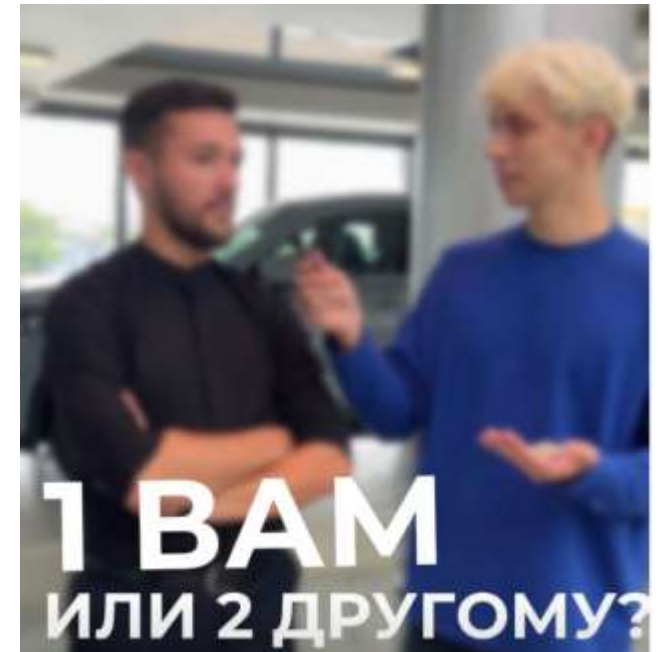


АТЛАНТ



**ТikTok не для продажи
грузовых авто:
как Атлант-М заставил
B2B-клиентов лайкать и
покупать**



**«ПОЧЕМУ ДИЛЕРУ
КОММЕРЧЕСКОЙ
ТЕХНИКИ ПРИШЛОСЬ
УЙТИ В СОЦСЕТИ»**



Центр коммерческой техники:

>30
модификаций
автомобилей

различного целевого
использования
грузопассажиские,
среднетоннажная техника,
изотермические фургоны

5 автомобильных
брендов

ЦА: b2b

> Ford Transit



> Volkswagen



> Shineray M7



> MAZ




> Sollers Argo



СРЕДНИЙ И КРУПНЫЙ БИЗНЕС


- **Авто-парк:** от 5 до 100 и более авто
- **Обновление парка авто** – по потребности.
- **Частота обновления** – 3-5 лет, + доп закупки
- **ЛПР** – директор / отдел закупок / зам директора / руководители направлений / логисты / водители.



Наши
клиенты

МЕЛКИЙ БИЗНЕС И ИП

- **Авто-парк** от 1 авто
- Покупка по мере необходимости / роста
- **Срок эксплуатации** до 7 лет и более, часто покупают БУ сегмент в целях экономии
- **ЛПР** – владелец / собственник / водитель



Наши
КЛИЕНТЫ



➤ ДАНО:

- Коммерческая техника
- Высокая конкуренция с другими авто-дилерами за Клиента
- Классические каналы продвижения (поиск, таргет, рекламные сети, и т.д.)
- Высокая стоимость лида в B2B-сегменте

➔ нужен новый способ
привлечения Клиентов

Мониторьте ROI по каждому каналу

Если традиционные методы не окупаются — тестируйте новые платформы, даже если они кажутся «несерьезными».





➤ ИНСАЙТЫ:

- Клиенты (малый бизнес, логисты) все реже реагируют на холодные звонки и email
- Классические инструменты приводят все меньше лидов
- Стоимость лида выросла X5 за последние 2 года
- Лиды из соц сетей по другим автобрендам до 5 раз дешевле
- Соц сети – самые посещаемые медиа-ресурсы в Беларуси

**А если поискать
нашу аудиторию
авто в тик-ток
и инстаграм?**



Наши аккаунты в соц. сетях



@b2bauto.by



@b2bauto.by

«КАК НАЩУПАТЬ
АУДИТОРИЮ
В СОЦ. СЕТЯХ
ДЛЯ В2В-
СЕГМЕНТА?»

СВОЮ



→ **ПРОБОВАТЬ РАЗНЫЕ ФОРМАТЫ**



ФОРМАТ 1

**ОБЗОРЫ НА АВТОМОБИЛИ,
КОТОРЫЕ ВЫЗЫВАЮТ
БОЛЬШОЕ КОЛИЧЕСТВО
ВОПРОСОВ
У ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ
ПОКУПАТЕЛЕЙ**

ФОРМАТ 1

«Обзоры на автомобили, которые вызывают большое количество вопросов у потенциальных покупателей»

например:

«А Вы еще не купили 15-местный автобус МАЗ?»
обзор автомобиля, в котором раскрываются все особенности грузовых качеств авто



ФОРМАТ 1

«Обзоры на автомобили, которые вызывают большое количество вопросов у потенциальных покупателей»

Основные метрики ⓘ

Обновлено 18.05.2025.

Просмотры видео

68733

Общая продолжительность просмотра
274 ч.:10 мин.:30 с.

Среднее время просмотра

13.7 с.

Просмотрели видео полностью

23.3%

Новые подписчики

90

Источники трафика ⓘ

Рекомендуем

98.4%





ФОРМАТ 2

**АКЦИОННОЕ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ
С ТРЕНДОВЫМ
ХУКОМ**

«Акционное предложение с трендовым хуком»

Основные метрики ⓘ

Обновлено 18.05.2025.

Просмотры видео

142328

Общая продолжительность просмотра

511 ч.:13 мин.:8 с.

Среднее время просмотра

10.3 с.

Просмотрели видео полностью

45.16%

Новые подписчики

239

Источники трафика ⓘ

Рекомендуем

98.8%



<https://vm.tiktok.com/ZMSLD78y6/>

ФОРМАТ 2

«Акционное предложение с трендовым хуком»

Основные метрики ⓘ

Обновлено 18.05.2025.

Просмотры видео

71756

Общая продолжительность просмотра

235 ч.:35 мин.:59 с.

Среднее время просмотра

11.7 с.

Просмотрели видео полностью

39.26%

Новые подписчики

80

Источники трафика ⓘ

Рекомендуем

99.4%



<https://vm.tiktok.com/ZMSLDtphE/>



ARE YOU
READY?



ФОРМАТ 3

ЮМОР И ЧЕЛЛЕНДЖИ

Юмор и челленджи. «Назовите 5 марок автомобилей на букву Ф».

Основные метрики ⓘ

Обновлено 18.05.2025.

Просмотры видео

129080

Общая продолжительность просмотра

555 ч.:59 мин.:49 с.

Среднее время просмотра

15.1 с.

Просмотрели видео полностью

45.19%

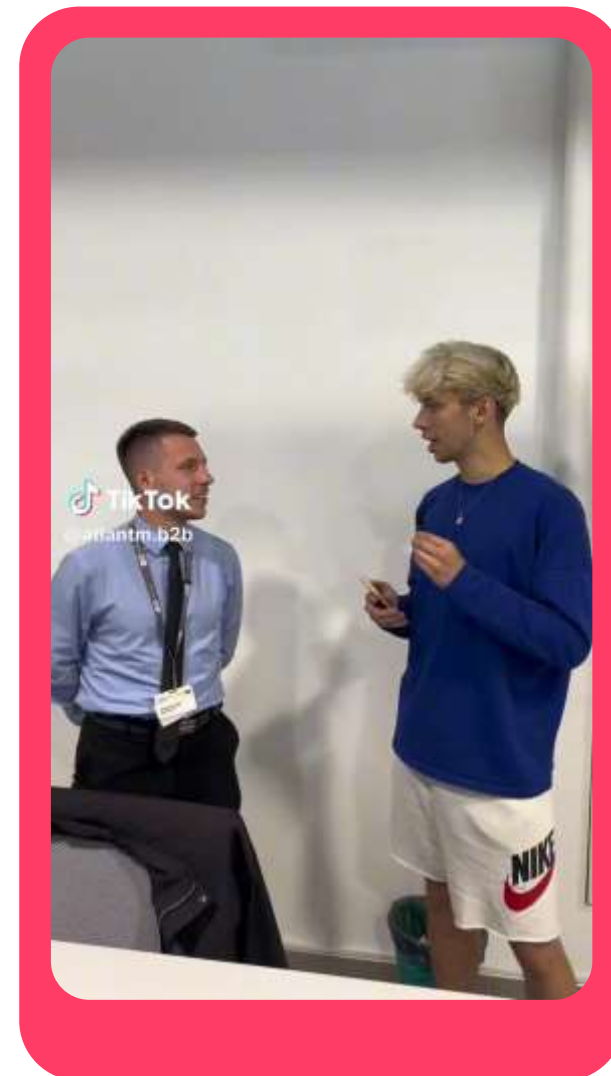
Новые подписчики

27

Источники трафика ⓘ

Рекомендуем

99.5%



<https://vm.tiktok.com/ZMSLU1fub/>

Статистика нашего тик ток

Органически растущие просмотры и чистые «рекомендации»

Основные метрики ⓘ

1 мар - 31 мар

Просмотры публикаций

339K

↑ +188K (+124.5%)

Просмотры профиля

4,023

↑ +3,441 (+591.2%)

Лайки

2,467

↑ +1,041 (+73%)

Комментарии

363

↑ +273 (+303.3%)

Репосты

490

↑ +373 (+318.8%)

Ожид. награды

-

Основные метрики ⓘ

1 мар - 28 мар

Всего зрителей

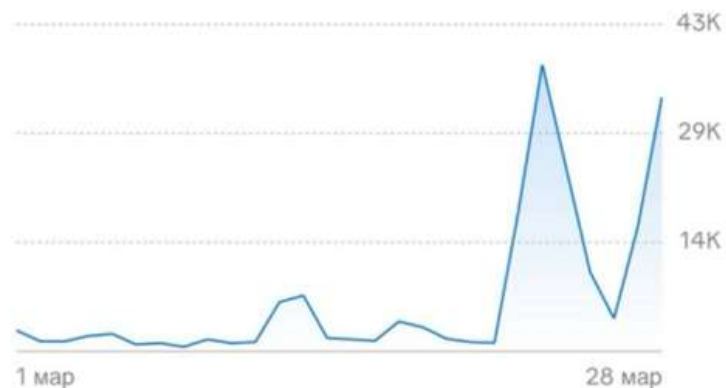
156K

↑ +63K (+68.9%)

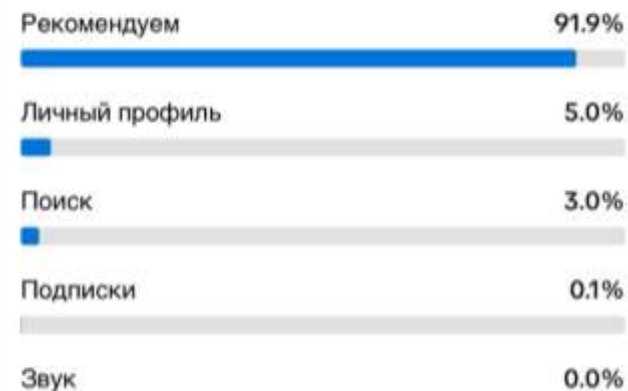
Новые зрители

76K

↑ +19K (+34.8%)

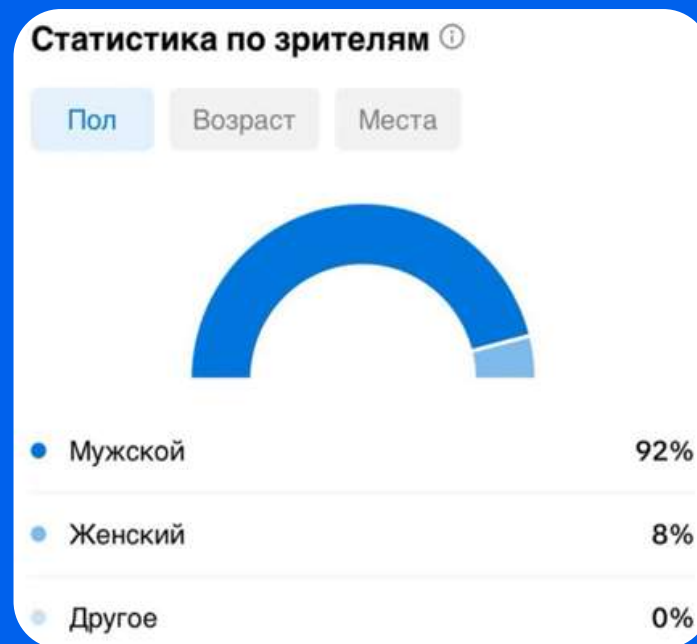
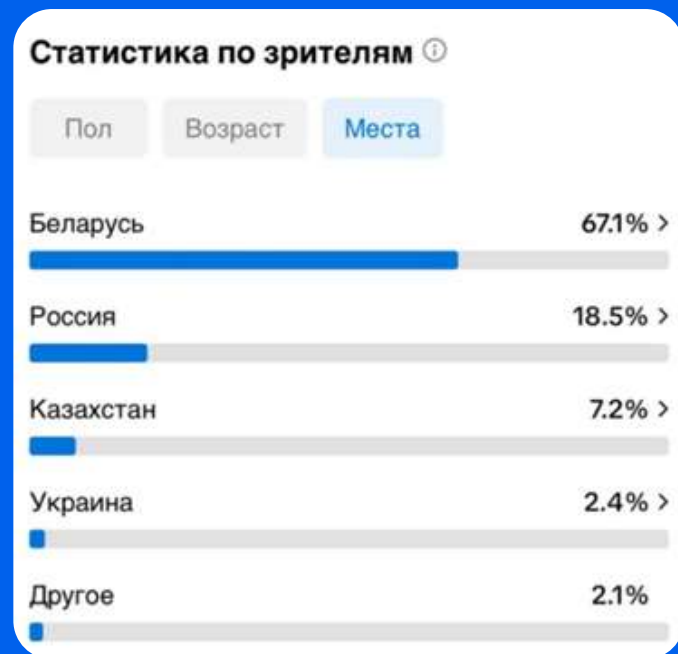


Источник трафика ⓘ



Статистика нашего тик ток

Удивительное точное попадание в нужную аудиторию





Виталий Велько722

Здравствуйте +3754478
автомобили какие?

8 цены на

6 д. Ответить



b2bauto.by · Автор

Спасибо! В ближайшие время с Вами
свяжется наш специалист ✓

6 д. Ответить



Юра.

А какая цена)!

Первый комментарий

1-16 Ответить



b2bauto.by · Автор

Здравствуйте!

Оставьте пожалуйста свой контактный
номер в личных сообщениях, и наш
специалист свяжется с Вами и
подскажет все детали, включая цену 🙌



Маз на 9 пас мест можете
показать



A.Mikhei

какие размеры надстройки?

6-17 Ответить



atlantm.b2b · Автор

Размер надстройки зависит от колесной
базы и опций фургона.
В короткой колесной базе- длина от 3,1
метра. В длинной- от 3,7 метра

6-18 Ответить



A.Mikhei ▶ atlantm.b2b

ИНТЕРЕСУЕТ надстройка 4.2 на 2.1
высота 2.1 примерно. Спарка или нет?
наличие запчастей для гарантийного
ремонта.

6-18 Ответить



Дмитрий Волков2277

Здравствуйте. Сделайте обзор на бусы маз
под б категорию с ценами.

3-8 Ответить



ВиталиК

Цена этого форда?

3-18 Ответить



b2bauto.by ▶ o oaoaoaoaoaoao

По курсу это примерно 1 829 268р
(полная стоимость автомобиля) 👍

1 д. Ответить



o oaoaoaoaoaoao ▶ b2bauto.by

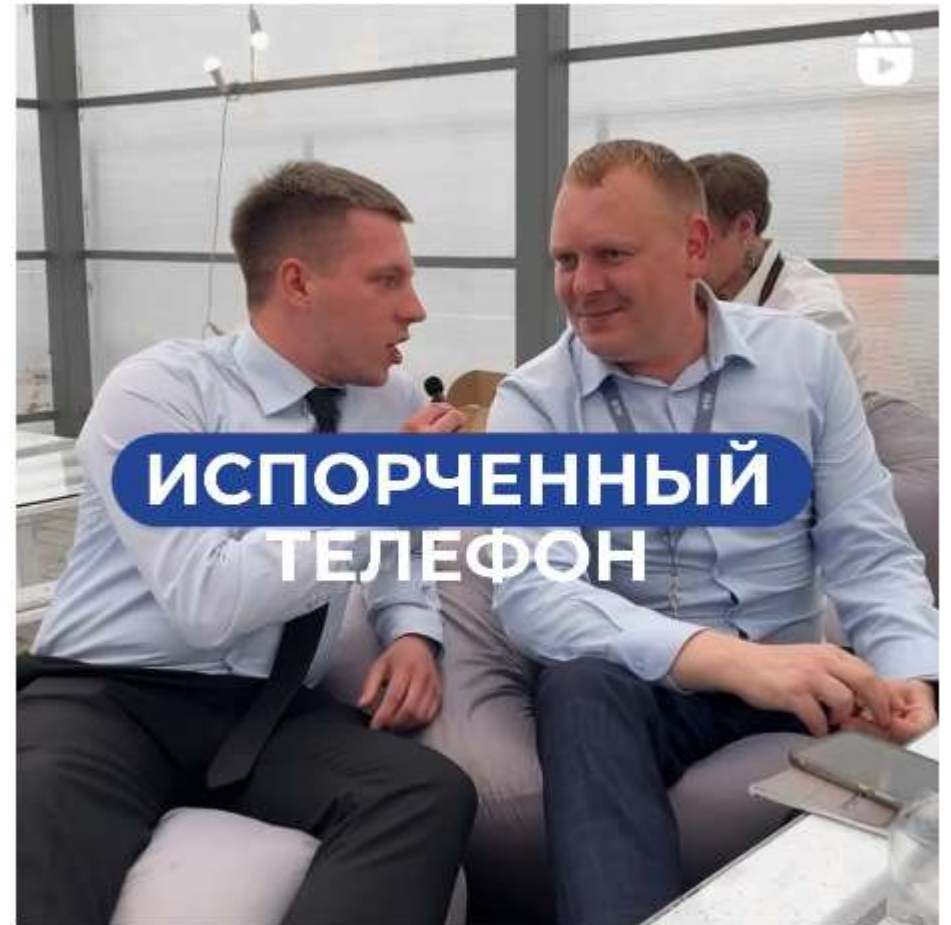
спасибо, скоро будет массовая закупка

6 ч. Ответить



Скрыть

- **Анализируйте комментарии: запросы на тест-драйвы или КП — сигнал для усиления сбытового контента.**
- **Используйте ТiкТок для поиска трендовых тем среди своей аудитории**



**«Таргетированная
реклама совместно
со структурированным
контент-планом для
B2B-сегмента»**



Лучшие креативы для таргета:



<https://www.instagram.com/p/C9cPDjOAE0J/#advertiser>

70 лидов 1,47\$ за лид



<https://www.instagram.com/p/DC0kY6Es4b3/#advertiser>

126 лидов 1,63\$

Худшие креативы для таргета:



<https://www.instagram.com/p/DF5FOewAT5W/#advertiser>

<https://www.instagram.com/p/DIHQDj7szni/#advertiser>

0 лидов



1 лид
15,82\$
СТОИМОСТЬ



Наша «волшебная таблетка»



- Регулярно оптимизировать настройки
- Рекламные посылы в таргетированной рекламе раскрывать контентом в профиле
- Пробовать разные форматы
- Создавать живой разнонаправленный контент для таргета и лидгена
- Следовать трендам



<https://www.instagram.com/p/DI0Ygj8s1Nm/#advertiser>
- статика



<https://www.instagram.com/reel/DJy6sM0oQZ6/?igsh=azA5bDZjZnVjYWtm> - видео

«КАК ИЗМЕНИЛАСЬ
СТРУКТУРА
ВОРОНКИ ПРОДАЖ»



БЫЛО

80% лидов —
холодные звонки
и рекомендации

20% сайт

СТАЛО

40% соцсети (TikTok,
Instagram)

20% поисковая и контекстная
реклама

10% клиентская база

10% Google и Яндекс карты

20% входящие звонки от
наработанной базы
клиентов.

ПРИ ЭТОМ:

Лиды из соцсетей – это качественной аудитория, которая откликается на рекламное предложение.

Чаще приходят с вопросом «Я уже все изучил. Высылайте цену!».

Ответил(-а) на вашу историю



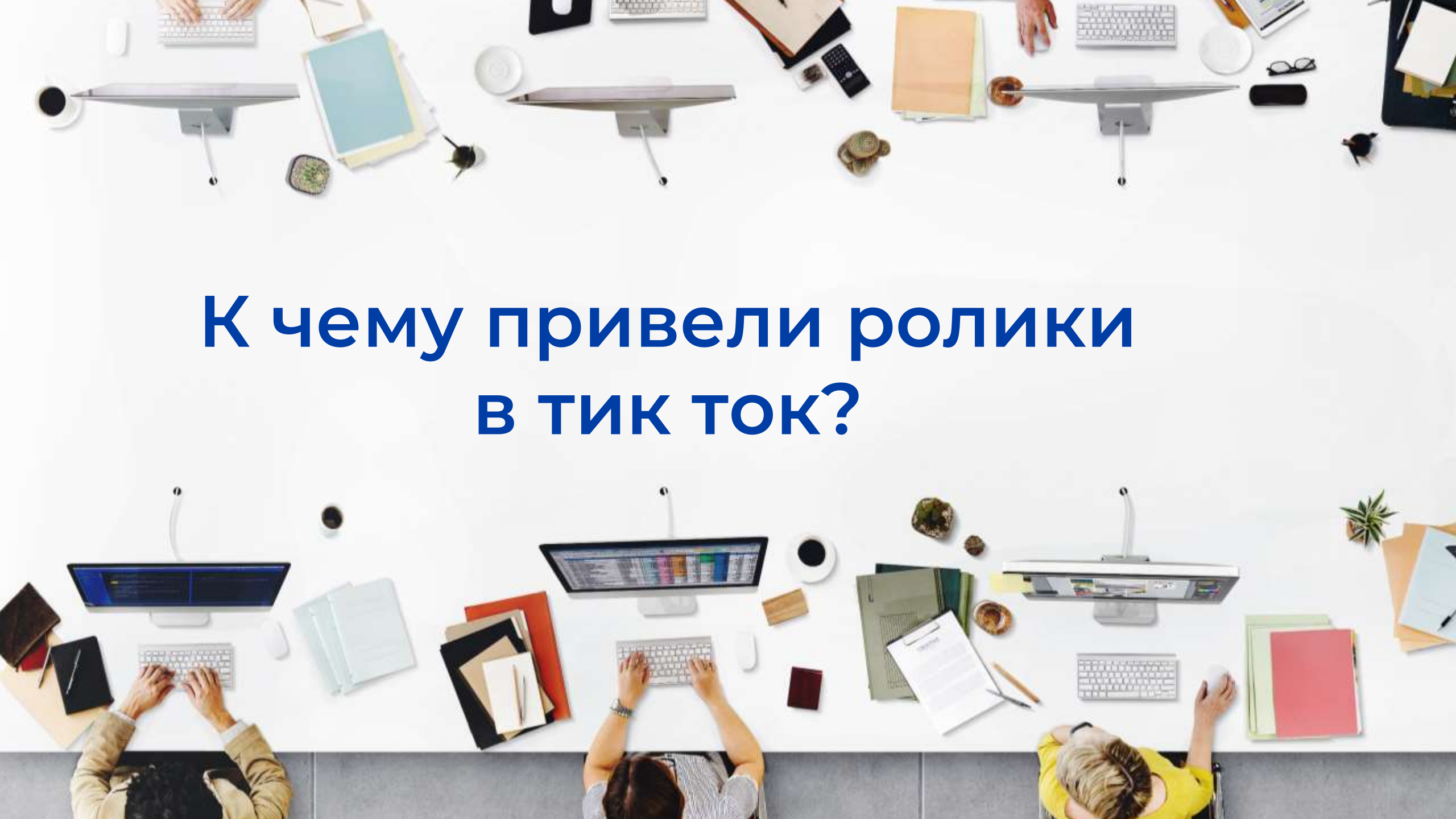
Цена шасси? И грузоподъемность?



Здравствуйте. Интересует форд транзит, цельнометаллический фургон, длинная база. Комплектации, цена, условия рассрочки, кредитования для юрлиц и физлиц

- Отзывы клиентов в формате видео увеличивают доверие
- Отслеживайте путь клиента: >20% звонков от «наработанной базы» — результат повторного взаимодействия через соцсети.





К чему привели ролики В ТИК ТОК?

+20%

- Рост продаж от входящего трафика

+25%

- Продажи из соц сетей за 2025 год от новых клиентов

-30%

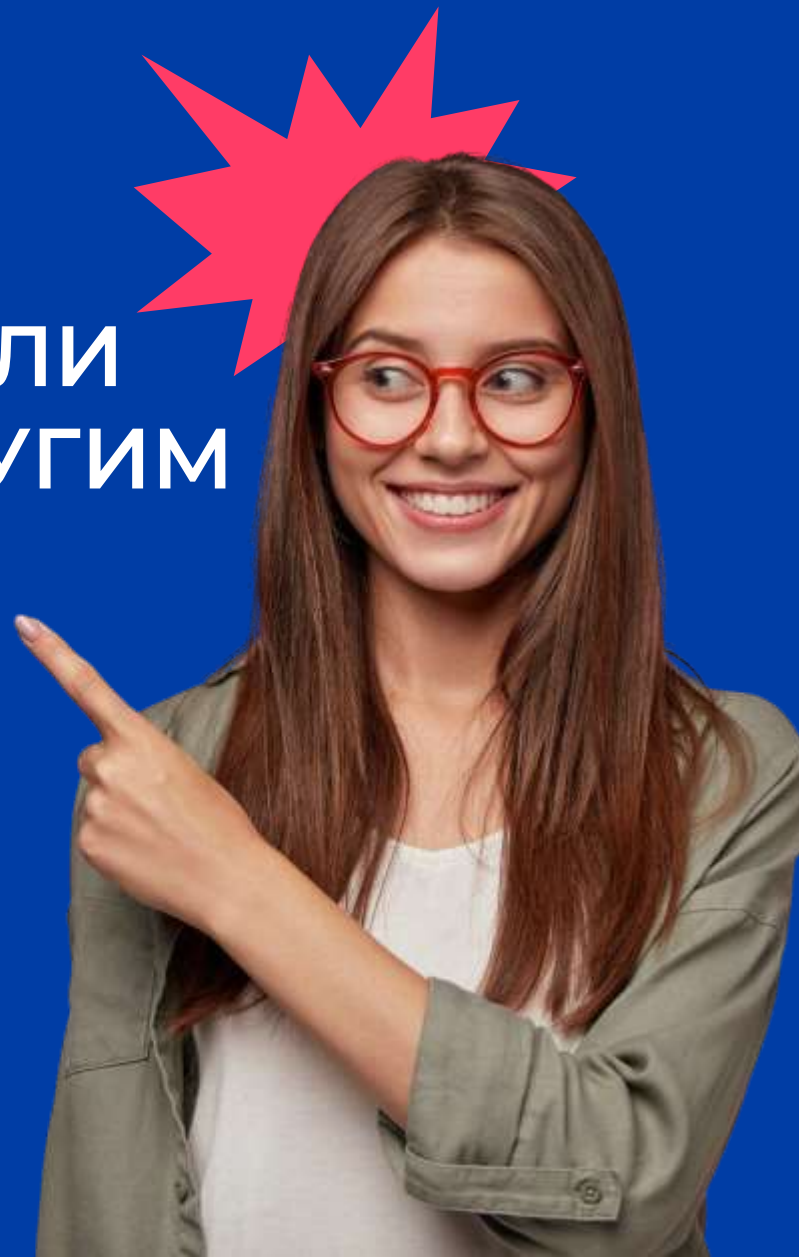
- Снижение стоимости лида

2-6 мес

- Цикл покупки для лидов из соц сетей



«О ЧЕМ МЫ ПОЖАЛЕЛИ
И ЧТО СОВЕТУЕМ ДРУГИМ
B2B-КОМПАНИЯМ»



1. «Информационный» контент ПРОВАЛИЛСЯ

«исторические» сводки / информация о
компании»



<https://vm.tiktok.com/ZMSNwjbea/>

2. Зато экспертный
контент –
выстрелил.



**ПОЧЕМУ
ABS** ЭТО ВАЖНО?

<https://www.instagram.com/reel/DDjplFCIgOg/?igsh=YWY5Z2dlMzhrcmQ2>

3. Рассылка по потерявшимся лидам в социальных сетях РАБОТАЕТ

У нас в наличии множество грузовых автомобилей, в том числе новинка - Sollers Argo (от 68 800 BYN) с гарантией без ограничения по пробегу ✓

Предлагаем Вам оставить свой номер телефона или любой удобный мессенджер, чтобы наш специалист мог рассказать обо всем подробнее

Нов
В
80-33-634-

Добрый день!
Ранее Вам Вы интересовались автомобилем Ford Tranait. Подскажите пожалуйста, актуально ли это ещё для Вас? Также хотим Вас порадовать новостью:
🚚 В Центре коммерческой техники пополнился ассортимент и цены на коммерческую технику начинаются от 68 800BYN

Добрый

Нас интересует грузовой

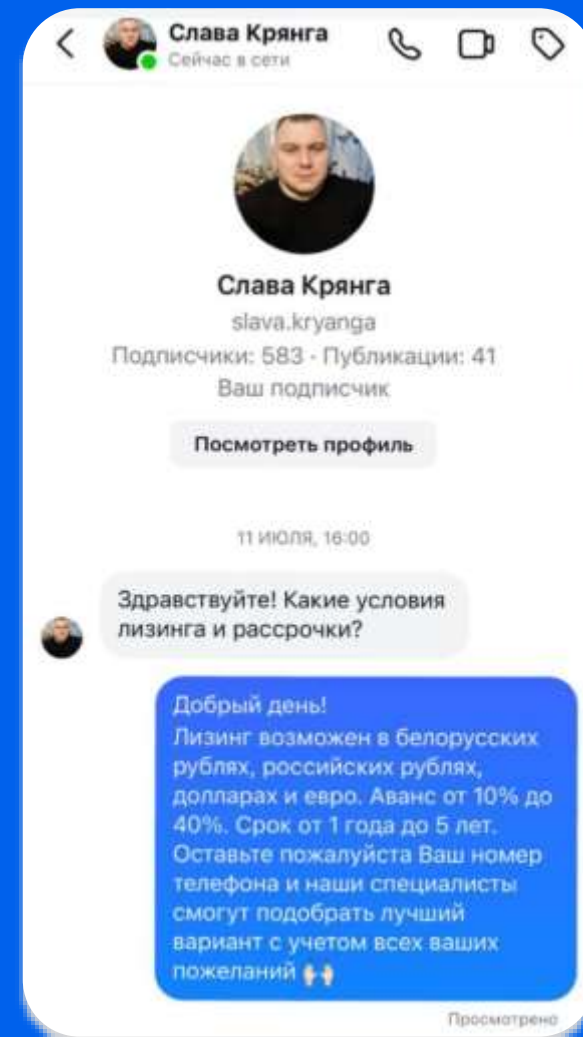
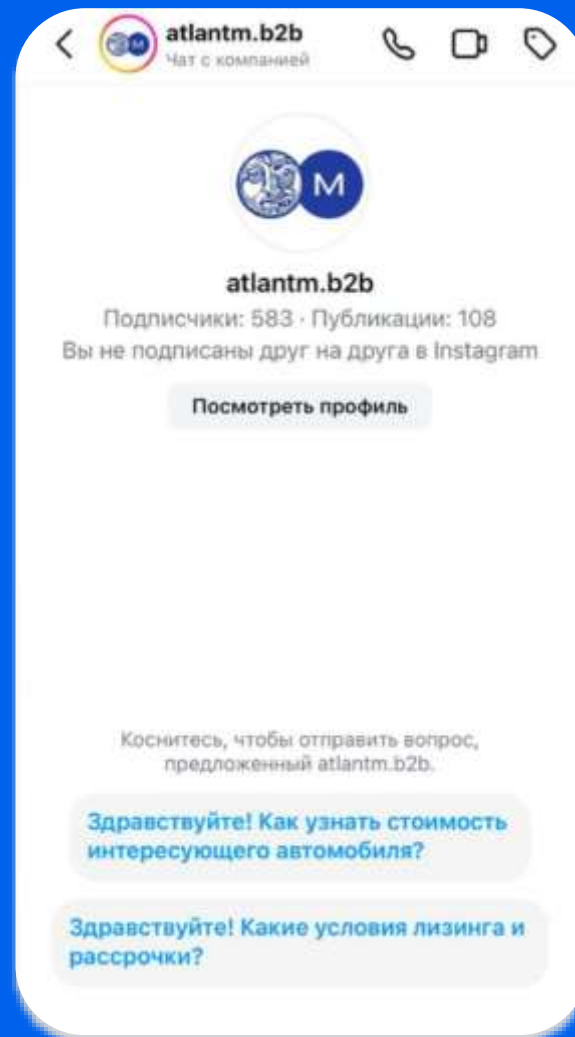
Ранее Вам был интересен автомобиль Ford Transit. Рады сообщить, что в Центре коммерческой техники появились новые Ford Transit с объемом кузова до 22х метров кубических, в рассрочку на два года 🚚🔥

Подскажите пожалуйста, актуально ли это ещё для Вас?

актуально. Цена - ?

4. Использовать БЫСТРЫЕ ОТВЕТЫ надо было сразу

сильно увеличивают
скорость ответа и сразу
стимулируют Клиента
задать конкретный вопрос



Не бойтесь
экспериментов:


даже «скучные» ниши
можно продвигать
через мемы




МИНИМАЛЬНАЯ КОМПЛЕКТАЦИЯ

КОММЕРЧЕСКАЯ
ТЕХНИКА

АТЛАНТ  М



Начните
тестировать
неочевидные
инструменты –
вы удивитесь
результату!



Алёна Климаева
Директор по маркетингу Атлант-М